

OGŁOSZENIE O NABORZE DO PRACY

NaviGate Sp. z o.o. – firma ekspercka z branży bezzałogowych statków powietrznych, autoryzowany dystrybutor marek **DJI Enterprise, Pix4D, MicaSense** oraz **Spectra i Trimble**, dostawca innowacyjnych technologii lotniczych i pomiarowych do zastosowań przemysłowych na rynek Polski oraz ośrodek szkolenia operatorów UAVO, zdobywca tytułu „Geparda Biznesu 2019 i 2020” – poszukuje osoby na stanowisko:

Specjalista ds. Sprzedaży Bezzałogowych Statków Powietrznych klasy Enterprise (Miejsce pracy: Kraków lub Warszawa)

Osoba na tym stanowisku będzie odpowiedzialna za nawiązywanie i utrzymywanie relacji handlowych z kluczowymi klientami firmy, doradztwo i sprzedaż profesjonalnych bezzałogowych statków powietrznych, sensorów i oprogramowania z kategorii przemysłowej **Enterprise**. W zakresie zadań na tym stanowisku będzie także analiza postępowań prowadzonych w trybie Prawa zamówień publicznych oraz przygotowywanie ofert przetargowych przy współpracy z działem Zamówień Publicznych NaviGate.

Zakres głównych zadań:

- realizacja strategii rozwoju firmy w zakresie sprzedaży bezzałogowych statków powietrznych, sensorów, oprogramowania i szkoleń klasy Enterprise
- realizacja kwartalnych i rocznych planów sprzedażowych
- rozwój oferty firmy w zakresie bezzałogowych statków powietrznych, sensorów i oprogramowania klasy Enterprise
- aktywne tworzenie i utrzymywanie relacji handlowych z kluczowymi klientami firmy
- organizowanie spotkań i prezentacji z kluczowymi klientami firmy
- negocjacje handlowe
- przeprowadzanie analizy postępowań BSP realizowanych w ramach Prawa zamówień publicznych
- umiejętność analizowania dokumentacji przetargowej oraz zadawania pytań do toczących się postępowań Pzp
- przygotowywanie ofert w postępowaniach Pzp
- kontakt bezpośredni z firmą DJI Enterprise (w j. angielskim).

Wymagania:

- wykształcenie wyższe
- minimum 2 lata doświadczenia w zakresie sprzedaży bezzałogowych statków powietrznych poparte sukcesami
- znajomość rynku Enterprise bezzałogowych statków powietrznych w Polsce
- zainteresowanie technologiami związanymi z bezzałogowymi statkami powietrznymi oraz możliwościami ich wykorzystania w różnych branżach Enterprise
- wysoko rozwinięte umiejętności interpersonalne, prezentacji oraz negocjacji

- udokumentowane doświadczenie w obsłudze kluczowych klientów potwierdzone odniesionymi sukcesami
- umiejętność tworzenia strategii i jej konsekwentnego wdrażania i realizacji
- znajomość prawa handlowego, umiejętność przygotowywania i weryfikacji umów handlowych
- dobra znajomość Prawa zamówień publicznych; doświadczenie praktyczne w przygotowywaniu ofert przetargowych
- nastawienie na realizację założonych celów
- umiejętność analitycznego i nieszablonowego myślenia
- umiejętność pracy pod presją
- znajomość prawa lotniczego w zakresie bezzałogowych statków powietrznych
- systematyczność i bardzo dobra organizacja pracy, kultura osobista
- motywacja do ciągłego uczenia się i poszerzania kompetencji
- bardzo dobra znajomość języka angielskiego
- prawo jazdy kat. B.

Mile widziane:

- doświadczenie handlowe
- doświadczenie praktyczne w prowadzeniu szkoleń oraz prezentacji (wystąpień publicznych).

Oferujemy:

- umowę o pracę na pełen etat
- atrakcyjne wynagrodzenie uzależnione od wyników pracy (wynagrodzenie podstawowe + premia od sprzedaży i zrealizowanych projektów)
- ciekawą i przyszłościową pracę w dynamicznie rozwijającej się branży
- dostęp do najnowszych technologii z zakresu bezzałogowych statków powietrznych, sensorów, oprogramowania do obróbki danych i sprzętu pomiarowego
- możliwości nauki od specjalistów z branży
- szkolenia zawodowe
- podstawowe narzędzia pracy (komputer – laptop; służbowy telefon komórkowy)
- pracę w zespole ekspertów oraz przyjaznej atmosferze.

List motywacyjny oraz CV prosimy kierować na adres: rektutacja@navigate.pl

W tytule maila prosimy wpisać: „Rekrutacja Specjalista ds. Sprzedaży BSP Enterprise”

Zastrzegamy sobie możliwość kontaktu wyłącznie z wybranymi kandydatami.

Prosimy o dopisanie klauzuli:

Działając świadomie i dobrowolnie, wyrażam zgodę na przetwarzanie moich danych osobowych przez firmę NaviGate Sp. z o.o. z siedzibą w Krakowie przy ul. Wadowickiej 8a, w celu niezbędnym do realizacji aktualnej i przyszłych rekrutacji, zgodnie z art.6 ust.1 lit. a ogólnego rozporządzenia o ochronie danych osobowych z dnia 27 kwietnia 2016 r. (Dz. Urz. UE L 119 z 04.05.2016).

Klauzula informacyjna:

Zgodnie z art. 13 ogólnego rozporządzenia o ochronie danych osobowych z dnia 27 kwietnia 2016 r. (Dz. Urz. UE L 119 z 04.05.2016) informuję, iż:

- 1) Administratorem Pani/Pana danych osobowych jest NaviGate Sp. z o. o. z siedzibą w Krakowie, ul. Wadowicka 8a, 30-415 Kraków,
- 2) Kontakt z Administratorem Danych osobowych: Navigate sp. z o. o., adres email: rektutacja@navigate.pl.

- 3) Pani/Pana dane osobowe przetwarzane będą dla potrzeb aktualnej i przyszłych rekrutacji - na podstawie Art. 6 ust. 1 lit. a ogólnego rozporządzenia o ochronie danych osobowych z dnia 27 kwietnia 2016 r. oraz Kodeksu Pracy z dnia 26 czerwca 1974 r.
- 4) Pani/Pana dane osobowe przechowywane będą przez okres tej i przyszłych rekrutacji.
- 5) Posiada Pani/Pan prawo do żądania od administratora dostępu do danych osobowych, prawo do ich sprostowania, usunięcia lub ograniczenia przetwarzania, prawo do wniesienia sprzeciwu wobec przetwarzania, prawo do przenoszenia danych, prawo do cofnięcia zgody w dowolnym momencie.
- 6) Ma Pani/Pan prawo wniesienia skargi do organu nadzorczego.
- 7) Podanie danych osobowych jest obowiązkowe w oparciu o przepisy prawa a w pozostałym zakresie jest dobrowolne.