



Kariera w NaviGate

Jeżeli interesujesz się nowinkami technologicznymi, informatyką, jesteś pasjonatem Systemów Informacji Geograficznej i/lub geodezji, chciałbyś mieć możliwość rozwoju zawodowego w zakresie bezzałogowych statków powietrznych (UAV), zobrazowań fotogrametrycznych czy termowizyjnych, to otwierają się przed Tobą nowe możliwości. Może to właśnie Ciebie szukamy? Wyślij do nas swoje CV i napisz kilka słów o sobie i może to właśnie Ty będziesz częścią naszego zespołu !!!

Budujemy swój sukces opierając się na specjalistycznej wiedzy, profesjonalnych produktach i przede wszystkim zespole ekspertów. Nasz Zespół tworzą fachowcy i ludzie z pasją. Jeżeli jesteś osobą która chce łączyć pracę z pasją to jesteśmy miejscem właśnie dla Ciebie.

Kogo poszukujemy?

Inżynier sprzedaży ds. Bezzałogowych Statków Powietrznych klasy Enterprise

(miejsce pracy: Kraków)

Wynagrodzenie: 4 500,00 zł – 7 000,00 zł brutto + atrakcyjny system premiowania nierzadko wyższy niż pensja podstawowa

Osoba na tym stanowisku będzie odpowiedzialna za nawiązywanie i utrzymywanie relacji handlowych z klientami, doradztwo i sprzedaż profesjonalnych bezzałogowych statków powietrznych, sensorów i oprogramowania z kategorii przemysłowej (Enterprise) firmy DJI, FLIR czy Micasense. W zakresie zadań na tym stanowisku będzie także prowadzenie szkoleń produktowych z obsługi i zastosowania dronów będących w ofercie.

Wymagania

- Wykształcenie wyższe (inżynier, magister lub student ostatniego roku)
- Zainteresowanie technologiami związanymi z bezzałogowymi statkami powietrznymi oraz możliwościami ich wykorzystania w różnych branżach
- Systematyczność i bardzo dobra organizacja pracy, kultura osobista
- Łatwość w nawiązywaniu relacji interpersonalnych
- Uczciwość, umiejętność pracy w zespole, kultura osobista
- Motywacja do ciągłego uczenia się i poszerzania kompetencji
- Prawo jazdy kat. B i gotowość do częstych podróży służbowych samochodem
- Dobra znajomość języka angielskiego
- Posiadanie Certyfikatu Kompetencji Pilota BSP

Mile widziane:

- Wykształcenie kierunkowe tj. teledetekcja, fotogrametria, termowizja
- Znajomość jednego z oprogramowań (Pix4D, 3Dsurvey, Agisoft lub TerraSolid)
- Doświadczenie w sprzedaży bezpośredniej lub w pracy z zakresu geodezji, teledetekcji, termowizji – Jeśli posiadasz i jedno i drugie to jeszcze lepiej !!
- Posiadanie Certyfikatu Kompetencji Pilota BSP
- Doświadczenie praktyczne w prowadzeniu szkoleń oraz prezentacji (wystąpień publicznych)

Oferujemy:

- Umowę o pracę w stabilnej firmie o ugruntowanej pozycji na rynku / Zatrudnienie w oparciu o umowę o pracę lub B2B (do wyboru)
- Możliwość awansu i rozwoju
- Dostęp do najnowszych technologii pomiarowych w branży (drony, kamery, termowizja noktowizja, oprogramowanie fotogrametryczne)
- Elastyczny czas pracy – ustalany na podstawie własnych preferencji
- Pracę w zespole od którego można się wiele nauczyć – dla nas BSP to pasja i jednocześnie praca w której nie można się nudzić. Każdy dzień to nowe wyzwania
- Możliwość rozwoju kompetencji zawodowych
- Narzędzia niezbędne do pracy (samochód służbowy, laptop, telefon)
- Szkolenia zawodowe (techniczne i handlowe)
- Możliwość zwiększania premii i zarobków poprzez wdrażanie w firmie nowych pomysłów/rozwiązań – doceniamy osoby które chcą osiągnąć sukces tak jak my

Dodatkowe benefity:

- Dofinansowanie do pakietu sportowego
- Premie kwartalne uzależnione od wyników pracy
- Spotkania integracyjne
- Nagrody uznaniowe dla najlepszych handlowców

Wynagrodzenie uzależnione od doświadczenia. Gwarantowane wynagrodzenie podstawowe oraz system prowizyjny. W celu wzięcia udziału w rekrutacji prosimy o przesłanie na adres: rekrutacja@navigate.pl swojego CV oraz listu motywacyjnego. Zastrzegamy sobie możliwość kontaktu wyłącznie z wybranymi kandydatami. Podania bez listu motywacyjnego nie będą rozpatrywane.

Prosimy o dopisanie klauzuli:

Działając świadomie i dobrowolnie, wyrażam zgodę na przetwarzanie moich danych osobowych przez firmę NaviGate Sp. z o.o. z siedzibą w Krakowie przy ul. Wadowickiej 8a, w celu niezbędnym do realizacji aktualnej i przyszłych rekrutacji, zgodnie z art.6 ust.1 lit. a ogólnego rozporządzenia o ochronie danych osobowych z dnia 27 kwietnia 2016 r. (Dz. Urz. UE L 119 z 04.05.2016).

Klauzula informacyjna:

Zgodnie z art. 13 ogólnego rozporządzenia o ochronie danych osobowych z dnia 27 kwietnia 2016 r. (Dz. Urz. UE L 119 z 04.05.2016) informuję, iż:

- 1) Administratorem Pani/Pana danych osobowych jest NaviGate Sp. z o. o. z siedzibą w Krakowie, ul. Wadowicka 8a, 30-415 Kraków,
- 2) Kontakt z Administratorem Danych osobowych: Navigate sp. z o. o., adres email: rekrutacja@navigate.pl.
- 3) Pani/Pana dane osobowe przetwarzane będą dla potrzeb aktualnej i przyszłych rekrutacji - na podstawie Art. 6 ust. 1 lit. a ogólnego rozporządzenia o ochronie danych osobowych z dnia 27 kwietnia 2016 r. oraz Kodeksu Pracy z dnia 26 czerwca 1974 r.
- 4) Pani/Pana dane osobowe przechowywane będą przez okres tej i przyszłych rekrutacji.
- 5) Posiada Pani/Pan prawo do żądania od administratora dostępu do danych osobowych, prawo do ich sprostowania, usunięcia lub ograniczenia przetwarzania, prawo do wniesienia sprzeciwu wobec przetwarzania, prawo do przenoszenia danych, prawo do cofnięcia zgody w dowolnym momencie.
- 6) Ma Pani/Pan prawo wniesienia skargi do organu nadzorczego.
- 7) Podanie danych osobowych jest obligatoryjne w oparciu o przepisy prawa a w pozostałym zakresie jest dobrowolne.